

商談に必要な資料作成から実践の商談会まで!!

郡山商工会議所
伴走型小規模事業者支援推進事業

首都圏バイヤーとのオンライン商談会

日時 **11/10** 水
令和3年

参加費
無料

—Zoom ミーティング利用—

開催時間 / 10:00~17:00

※商談会への参加には、「商談会対策セミナー」の受講が必須となります。



新型コロナウイルス感染症拡大防止に向けて、新しい生活様式に即した日常生活へ転換が求められており、売上を伸ばすためには新たな取引先の開拓は必要不可欠となります。その中でも、展示会・商談会は販路開拓の手段の一つとして重要です。本事業では知識習得のためのセミナーから実践の商談会まで、伴走型の支援をいたします。

対象者 **小規模事業者である食品関連事業者**
従業員数 / 製造業20人以下、卸・小売業等5人以下

首都圏の百貨店・
高質スーパー・
通信販売・問屋の食品
バイヤーとの商談会

商談形態

- FCP展示会・商談会シート、商品サンプル等を事前にバイヤーに送付しての商談となります。

※バイヤー側の意向等により、商談できないケースがありますのでご了承ください。

商談に必要なFCP展示会・商談会シート作成を学ぶ!!

商談会対策セミナー web開催

日時 **9/10** 金
令和3年

参加費
無料

定員
30名

※「商談会対策セミナー」のみの受講も可能です。

—Zoom ミーティング利用—

開催時間 / 13:30~15:00(90分)

対象者 / 小規模事業者である食品関連事業者
従業員数: 製造業20人以下、卸・小売業等5人以下



講師 有限会社永瀬事務所 バイヤーズ・ガイド事業部
代表取締役 **永瀬 正彦氏**
Nagase Masahiko

慶應義塾大学経済学部卒業後、株式会社リクルートに入社。『とらば一ゆ』『B-ing』や新卒向け求人情報誌の編集を経て、平成4年に独立。平成20年には、食品を作る人と買う人を結び、最終的に消費者と結びたい。そして地域と消費地を結びたいという思いから、『バイヤーズ・ガイド』を創刊、編集発行人に就任し現在に至る。現在、中央省庁や地方自治体の各種審議会委員や有識者としてアドバイザーを務める。

講座内容

- ①展示会・商談会の準備について
- ②商談成約のポイント
- ③FCP展示会・商談会シートの作成方法 等

★参加・受講方法・お申し込み・スケジュール詳細は裏面をご確認ください

スケジュール

1 商談会対策セミナー

令和3年9月10日(金) 13:30~15:00(90分)

2 FCP展示会・商談会シート作成支援

令和3年9月30日(木)まで

3 オンライン商談会

令和3年9月30日(木) → 参加事業者決定・FCP展示会・商談会シート提出

10月上旬 → バイヤーの商談希望ヒアリング

10月下旬 → 商談会時間割決定

11月 8日(月) → 商品サンプル等バイヤー到着

11月10日(水) → オンライン商談会当日



参加・受講方法

【お申し込みから受講・参加までの流れ】

①・②のどちらかの方法でお申し込みください。

①WEBからの申し込み QRコードを読み込む



②下記、申込書(FAX専用)に必要事項を記載し、FAXにてお申し込みください。

※事前にZoomミーティングのインストールをお願いいたします。

1 会議所申込み

①WEBか②FAXにてお申込み下さい。

②お申込み後、事務局から参加用URLをメールにて送信
メールで参加のためのURLとパスワードを開催前に送信します。

③ セミナー当日URLから参加

当日は、参加URLよりパスワードを入力いただき、Zoomで参加下さい。

受講・参加申込書

FAX専用

申込日 2021年

月

日

FAX.024-921-2640

※切らずにそのままFAXしてください

必ずどちらかにを入れてください

9/10(金) 商談会対策セミナー

令和3年

※「商談会対策セミナー」のみの受講も可能です。

セミナーのみ受講

11/10(水) 首都圏 食品バイヤーとのオンライン商談会

令和3年

※商談会への参加には、「商談会対策セミナー」の受講が必須となります。

セミナー・商談会
両方参加

事業所名	業種	従業員数	人
所在地	〒	TEL ()	-
		FAX ()	-
商談希望商			
受講者氏名	①	メールアドレス	①
	②		②

※ご記入頂いた情報は当所セミナーに関する運営等のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理いたします。